

MARÍTIMO

La compañía cántabra del Grupo Pérez y Cía. consolida su estrategia ante la alta demanda y el alza de costes en el mercado glohal

Remolques Unidos anticipa inversiones ante el auge global del mercado de remolcadores



Roberto González Barcenilla es la tercera generación de la familia al frente de Remolques Unidos. Fue fundada en 1962 en Santander, El "Threintaycuatro", durante su pr donde mantiene su sede, por su abuelo, Enrique González Fernández. Foto J.P.

Jaime Pinedo

18 febrero 2026 05:20

Última actualización 18 febrero 2026 11:57

Remolques Unidos (RUSA), empresa familiar cántabra fundada en 1962 por Enrique González e integrada en el Grupo Pérez y Cía, mantiene una posición sólida en el mercado de construcción y compraventa de remolcadores, en un contexto marcado por el encarecimiento de nuevas unidades y el aumento de los plazos de entrega.

SANTANDER. El director de RUSA, Roberto González, nieto del fundador, explica que la demanda actual de remolcadores supera la oferta disponible y que "no hay suficientes en el mercado", mientras los plazos de construcción se han ampliado considerablemente y "las nuevas construcciones son muy caras". En este escenario, indica que muchos armadores optan por unidades de segunda mano "operativas desde el día siguiente y de calidad", segmento en el que la firma concentra parte de su actividad.

La compañía prevé recibir dos nuevos remolcadores en 2027 y 2028, manteniendo una flota principal con una reducida edad media

González subraya que antes de la pandemia un remolcador estándar se construía en "14-18 meses" y que actualmente los plazos se sitúan "prácticamente en 30-36 meses". Atribuye esta situación a la falta de espacio en astilleros y al retraso en la entrega de equipos principales como motores y hélices.

En el plano tecnológico, el director de Remolques Unidos destaca la incorporación de motores Tier 3 de baja contaminación, capaces de reducir las emisiones de NOx "un 90-95%" y afirma que la empresa apostó por integrar estos sistemas en diseños propios hace más de dos años, lo que le permite disponer ya de unidades adaptadas a las nuevas exigencias ambientales de grandes puertos. "Cuando ellos reciben el barco, me copian el 32 y nosotros ya vamos por el 37", sostiene.

Integración de Reyser Santander

De cara al medio plazo, la compañía prevé recibir dos nuevos remolcadores en 2027 y 2028, manteniendo así una flota principal con una edad media muy reducida. Asimismo, González destaca que la reciente integración de Reyser Santander refuerza la presencia operativa en el puerto cántabro y amplía la capacidad de servicio del grupo, al tiempo que señala que la operación combina flota y experiencia, y que consolida sinergias comerciales en el norte peninsular en un entorno cada vez más competitivo.



Tecnología y previsión estratégica

Remolques Unidos centra su estrategia en anticiparse a las exigencias regulatorias y a los ciclos del mercado. Roberto González señala que la decisión de encargar nuevas unidades hace más de dos años responde a una planificación deliberada que hoy sitúa a la empresa en ventaja competitiva. La firma incorpora motores Tier 3 y sistemas catalíticos reductivos que reducen de forma drástica las emisiones contaminantes. Según su director, estos equipos permiten disminuir los óxidos de nitrógeno “un 90-95%”, una mejora sustancial respecto a generaciones anteriores.

González indica que muchos astilleros ofrecen ahora diseños preparados para instalar estos sistemas en el futuro, pero que la compañía opta por integrarlos desde el inicio. Esta anticipación, afirma, permite responder de inmediato a los requisitos ambientales que ya comienzan a exigir algunos grandes puertos internacionales. Además, remarca que la innovación es continua y que cada nueva entrega incorpora mejoras adicionales sobre el diseño previo, lo que refuerza la posición de la empresa tanto en el mercado de nuevas construcciones como en el de segunda mano.

